

# Directeur d'Agence Immobilière – Orléans | Rejoignez un Concept Innovant !

Orléans & son agglomération | Statut Indépendant | ou Statut d'entrepreneur

## Salarié : Rémunération Attractive & Dynamique

Vous êtes un expert de l'immobilier, passionné par le marché orléanais et prêt à relever un nouveau défi ambitieux ? Et si vous preniez les rênes d'une **agence nouvelle génération**, repensée pour mettre **l'humain et la performance** au cœur de chaque projet ?

Rejoignez un modèle innovant qui transforme le secteur et place l'agent immobilier au centre de l'activité, avec des outils à la pointe et un accompagnement premium !

## Ce que vous allez découvrir :

- **Un modèle de rémunération ultra-attractif** : Plus de valeur pour vous, plus de gains pour récompenser vos efforts et résultats.
- **Une agence valorisant votre expertise locale** : Fini l'anonymat, ici, votre travail et vos compétences sont reconnus à leur juste valeur.
- **Des outils et un accompagnement premium** : Tout ce dont vous avez besoin pour piloter et développer votre activité avec succès.
- **Une approche éthique et responsable** : Un modèle en phase avec les attentes d'un marché immobilier de plus en plus tourné vers la transparence et la durabilité.

## Profil

### Ce que nous recherchons :

- **Un leader du marché immobilier orléanais**, passionné par l'immobilier et le service client.
- **Un entrepreneur visionnaire**, autonome et ambitieux, prêt à prendre les décisions stratégiques pour faire grandir l'agence.
- **Un professionnel orienté résultats**, avec une grande capacité à négocier et à tisser des relations solides et durables avec les clients.

### Votre profil :

- **Expérience significative en immobilier résidentiel ou commercial** (5 à 10 ans minimum)
- **Connaissance approfondie du marché immobilier d'Orléans** et de son agglomération
- **Expérience en gestion d'équipe ou animation de réseau** (un plus)

- **Capacité à développer un portefeuille clients** et à piloter une activité en toute autonomie
- **Sens aiguisé de la négociation et de la relation client**

### **Vos Soft Skills :**

- **Entrepreneur dans l'âme** : Vous aimez les défis et souhaitez piloter votre propre agence
- **Autonomie & leadership** : Vous êtes capable de structurer et de développer une activité avec succès
- **Ambition & vision stratégique** : Vous avez l'envie de construire une croissance pérenne et durable
- **Éthique & engagement** : Vous êtes animé(e) par un sens fort du service client, de la transparence et de l'intégrité

### **Ce que nous offrons :**

- Un modèle **plus rémunérateur** qu'une agence traditionnelle
- **Un accompagnement sur-mesure** avec des outils digitaux performants et un réseau structuré pour maximiser vos performances
- Une **approche innovante et responsable** du métier, centrée sur l'humain et le respect des valeurs éthiques

Envoyez votre CV et une lettre de motivation en précisant vos motivations pour rejoindre [vendezvotrebien.com](https://vendezvotrebien.com) à l'adresse suivante :  
[recrutement@vendezvotrebien.com](mailto:recrutement@vendezvotrebien.com).

Nous avons hâte de vous rencontrer et d'envisager ensemble une collaboration fructueuse !

Type d'emploi : CDI, Indépendant / freelance